

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort Karlsruhe einen

## Sales Manager für internationale Projekte (m/w/d)

### Das Unternehmen

Die Yardeye GmbH ist ein junges und international agierendes Unternehmen mit dem Schwerpunkt auf Hafenautomatisierung für Intermodalterminals. Als modernes Technologieunternehmen setzen wir innovative Radar- und Funklösungen zur Steigerung von Sicherheit und Effizienz in Containerterminals weltweit ein. Dabei arbeiten wir auf allen Ebenen der Lieferkette mit unseren Kunden beratend und lösungsorientiert zusammen.

### Deine Aufgaben

- Beratung und Betreuung ausgewählter Endkunden und externer Sales-Partner
- Akquisition und Ausbau neuer Bedarfsträger und Key-Kunden in definierten Branche weltweit
- Technische und kommerzielle Angebotserstellung, Auftragsannahme und -abwicklung in Zusammenarbeit mit dem internen Team bestehend aus Projektmanagement und Softwareentwicklung
- Verkauf eines kompletten Lösungsportfolios von Einzelkomponenten bis hin zu ganzheitlichen Sicherheits- und Automatisierungslösungen inklusive Service und After-Sales (angepasst an die regionalen Märkte)
- Erarbeitung von Markt- und Branchenkompetenz zur Erschließung neuer Geschäftsfelder sowie Sicherstellung und Verbesserung der Marktposition des Unternehmens
- Unterstützung bei der Vorbereitung von sowie Präsenz auf den relevanten Fachmessen

### Deine Qualifikationen

- Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Große Affinität für die Erarbeitung von technischen Lösungen und solides technisches Verständnis für den Vertrieb komplexer, anspruchsvoller Produkte und Lösungen
- Internationale Reisebereitschaft (bis zu 50%) und Hands-on Mentalität, sowie Teamfähigkeit und Zielstrebigkeit
- Freude im Umgang mit Kunden in verschiedenen Kulturen und ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Sichere Kommunikation in Deutsch und Englisch, weitere Sprachen von Vorteil

### Wir bieten

- Individuelle Einarbeitung innerhalb eines engagierten und kollegial agierenden Teams
- Schnelle und schlanke Entscheidungsprozesse
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben in einem internationalen Projektumfeld
- Sehr familiär geprägtes Umfeld mit flachen Hierarchien
- Arbeit in einem hochqualifizierten Team mit schnell wachsender Verantwortung
- Raum für eigene Ideen sowie persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Eine moderne und kreative Atmosphäre
- Unbefristete Stelle mit angemessener/n Bezahlung und Leistungen

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse inkl. Schul- und Studienabschlusszeugnis sowie ggf. Referenzen) unter Angabe des nächstmöglichen Einstiegszeitpunktes per E-Mail an [hr@yardeye.com](mailto:hr@yardeye.com).